



COMUNICADO DE PRENSA

Befesa logra unos resultados récord en 2017

- Las ventas durante 2017 han aumentado hasta alcanzar los 725 millones de euros, un 18% más que en el año 2016
- EBIDTA ajustado de 172 millones de euros, un 30% más que en 2016; EBIT ajustado de 144 millones de euros, un 39% más que en 2016
- El beneficio neto alcanza los 49 millones de euros frente a las pérdidas netas de 53 millones de euros del año 2016
- Los volúmenes han alcanzado valores récord en los segmentos principales. Producción de polvo de acería, un 12% mayor respecto al pasado año hasta alcanzar las 661kt, escorias salinas, un 4% más respecto al año anterior hasta lograr 510 kt y aleaciones de aluminio secundario, un 2% más, con 184 kt
- El flujo de caja estable, el reducido apalancamiento y la extensión de la cobertura del precio del zinc sirven como base para el crecimiento orgánico

Luxemburgo, 19 de febrero de 2018. Befesa S.A. («Befesa»), el líder del mercado europeo en servicios de reciclaje de polvo de acería y escorias salinas de aluminio, ha visto aumentadas de forma significativa sus ventas durante el ejercicio 2017 hasta alcanzar los 725 millones de euros, un 18% más respecto a los 612 millones de euros del año pasado, según los datos preliminares. Servicios de reciclaje de polvo de acería (Steel Dust Services) contribuyó con 332 millones de euros en ventas, servicios de reciclaje de escorias salinas de aluminio (Aluminium Salt Slags Services) con 83 millones de euros¹ y servicios de reciclaje de aluminio secundario (2nd Aluminium Services) con 353 millones de euros¹.

Befesa ha alcanzado unos volúmenes récord en sus segmentos principales: la producción de polvo de acería fue de 661 kt (un 12% más que en año anterior), los volúmenes de escorias salinas aumentaron hasta las 510 kt (un 4% más que el año anterior) y la producción de aleaciones de aluminio secundario fue de 184 kt (un 2% más que el año anterior).

Por otra parte, Befesa obtuvo un EBITDA ajustado² de 172 millones de euros (el año anterior: 133 millones de euros), lo que representa un margen del 24% (el año anterior un 22%). Steel Dust Services obtuvo un EBITDA ajustado de 135 millones de euros, Aluminium Salt Slags Services 27 millones de euros y 2nd Aluminium Services 9 millones de euros. De igual manera, el EBIT ajustado² aumentó hasta los 144 millones de euros (el año anterior 103 millones de euros). Por este motivo, Befesa registró un margen EBIT ajustado del 20%, tres puntos porcentuales más si se compara con el ejercicio 2016. Steel Dust Services logró un EBIT ajustado de 118 millones de euros, Aluminium Salt Slags Services 20 millones de euros y 2nd Aluminium Services 4 millones de euros.

Befesa finalizó el año con un beneficio neto de 49 millones de euros (el año anterior sufrió unas pérdidas netas de 53 millones de euros). Befesa obtuvo un flujo de caja neto procedente de actividades operativas³ de 91 millones de euros (el año anterior 56 millones de euros). Al final del periodo referido de 2017, la caja ascendía aproximadamente a 118 millones de euros (el año anterior 62 millones de euros).

Javier Molina, CEO de Befesa, indicó: «Befesa ha crecido muy favorablemente durante 2017, y hemos terminado el ejercicio con unos resultados récord en todos nuestros segmentos. Esta situación financiera tan sólida nos ayudará a seguir con nuestros proyectos de crecimiento orgánico durante los próximos años. Después del importante paso que supuso para Befesa su salida a Bolsa hace tres meses, 2018 será un emocionante año para la compañía, un año en el que seguiremos expandiendo nuestras instalaciones existentes y explorando nuevas oportunidades de mercado».

¹ Las ventas totales después de eliminar las ventas intragrupo de Servicios de reciclaje de escorias salinas de aluminio (Aluminium Salt Slags Recycling Services) ascendieron aproximadamente a 396 millones de euros.

² El EBITDA ajustado y EBIT ajustado excluye efectos one-off, tales como desinversiones, OPV y otros gastos no recurrentes

³ Nota: El flujo de caja libre total se mide como el EBITDA ajustado +/- variaciones en el capital circulante – CapEx de mantenimiento – Los impuestos ascienden aproximadamente a 133 millones de euros para el año 2017.

Tras la exitosa salida a Bolsa del 3 de noviembre de 2017, Befesa ha logrado un nuevo acuerdo financiero que entró en vigor el 7 de diciembre de 2017. El acuerdo sustituye al PIK existente, los bonos de alto rendimiento y otros productos financieros. Junto con una fuerte generación de caja, la compañía ha mejorado su apalancamiento, entendido como endeudamiento neto⁴ / EBIDTA ajustado, hasta niveles de x2,4 a finales de 2017 (frente a un x3,5 a finales de 2016).

Wolf Lehmann, CFO de Befesa, añadió: «Estamos encantados con nuestra nueva estructura de capital que lleva instaurada desde finales del año pasado. También hemos ampliado la cobertura del precio del zinc en seis meses más para cubrir completamente el año 2020. Ambas iniciativas nos permitirán mejorar aún más la estabilidad de nuestras ganancias y nuestro flujo de caja, así como la previsibilidad».

COBERTURA PARA EL PRECIO DEL ZINC

En 2017, Befesa cubrió 73 kt de zinc (equivalentes a un 59% del volumen de producción) a 1.876 euros por tonelada y vendió 51 kt adicionales (equivalentes a un 41% del volumen de producción) a un precio medio de mercado de 2.572 euros por tonelada. Como resultado, el precio medio combinado del zinc fue de 2.160 euros por tonelada. Para 2018, Befesa ha aumentado la cobertura para el zinc hasta 92 kt (aproximadamente un 70% del volumen de producción equivalente esperado) a 2.051 euros por tonelada. Para ello ha utilizado para 2018 el precio de mercado medio de la Bolsa de metales de Londres durante 2017, es decir, 2.572 euros. Para el aproximadamente 30% de volumen restante sin cubrir, el precio medio combinado del zinc sería de 2.207 euros por tonelada. Para 2019 y 2020, Befesa ha cubierto 92kt cada año a 2.306 y 2.245 euros por tonelada respectivamente.

VISIÓN ESTRATÉGICA

2018 va a ser un año de transición para Befesa. El equipo directivo se centrará en la introducción de un nuevo conjunto de iniciativas de crecimiento orgánico para continuar con el desarrollo de la empresa durante 2019 y años sucesivos. En Steel Dust Services, Befesa espera aumentar la capacidad de su planta en Turquía y ampliar su presencia en Asia con una planta de lavado de óxido Waelz en Corea del Sur. En Aluminum Salt Slags Services, Befesa está mejorando los hornos en sus plantas en Barcelona y Bilbao, además de la ampliación de la capacidad de su planta en Hannover.

NOTA

Las cifras que aparecen en este comunicado de prensa no han sido auditadas y corresponden a valores estimados. Befesa tiene previsto publicar los resultados financieros del cuarto trimestre de 2017 el 15 de marzo de 2018.

La Junta General de Accionistas está programada para el 26 de abril de 2018 y se celebrará en Luxemburgo.

Acerca de Befesa

Befesa es líder internacional en servicios medioambientales regulados para la industria del acero y del aluminio, con instalaciones ubicadas en Alemania, España, Suecia, Francia y el Reino Unido, además de Turquía y Corea del Sur. A través de sus dos unidades de negocio, servicios de reciclaje de polvo de acería (Steel Dust Services) y servicios de reciclaje de escorias salinas de aluminio (Aluminum Salt Slags Services), Befesa gestiona y recicla más de 1.300kt de residuos anualmente, con una producción de más de 600 kt de nuevos materiales, que Befesa reintroduce en el mercado, reduciendo así el consumo de recursos naturales. Encontrará más información en la página web de la compañía: www.befesa.com

⁴ La deuda neta a 31 de diciembre de 2017 ascendía aproximadamente a 406 millones de euros

Relaciones con inversores

Rafael Pérez

Email: irbefesa@befesa.com

Befesa Management Services GmbH

Balcke-Dürr-Allee 1

40882 Ratingen

Deutschland (Alemania)

Relaciones con la prensa

Marina Jané Sánchez

Email: marina.jane-sanchez@cnc-communications.com

Tel. móvil: +44 7535 693 214